

A man with grey hair, wearing a light blue button-down shirt, is shown in profile. He is holding a tablet in his left hand and using a small green card to interact with a scanner or card reader on a white machine. The machine has a small 'ATAG' logo. The background is a plain, light-colored wall with some pipes.

PLUMCO ARBEITET DANK REVU PAPIERLOS

HERAUSFORDERUNG

Plumco ist ein belgisches Unternehmen für HLK und energieeffiziente Systeme, das nach einer umfassenden digitalen Lösung suchte, um verschiedene betriebliche Herausforderungen anzugehen. Dazu gehörten vor allem die Reduzierung der Papier- und Druckkosten und damit einhergehend die Umstellung auf eine umweltfreundliche Alternative, die Verbesserung der Projektplanung und der Kommunikation mit den Gesellschaftern sowie die Senkung der Gemeinkosten.

LÖSUNG

Plumco war eines der ersten Unternehmen in Belgien, das Bluebeam® Revu® implementierte und durch den Umstieg auf eine digitale Plattform jedes Jahr Tausende von Euro einsparen konnte. Diese Einsparungen bringen dem Unternehmen erhebliche Vorteile bei der wettbewerbsorientierten Preisgestaltung und umweltschonenden Arbeitsabläufen. Die Zusammenarbeit über Bluebeam Studio-Sitzungen ermöglicht es den Kunden von Plumco und sämtlichen Projektbeteiligten, die Fortschritte eines Projekts zu verfolgen und Veränderungen schnell und transparent vorzunehmen.

VORTEILE

- Der Papierverbrauch wurde um 92 % gesenkt.
- Kunden erhalten ihre Angebote um 75 % schneller.
- Bei der Angebotserstellung werden 80 % der Zeit und Kosten eingespart.
- Die Bürofläche wurde von 150 auf 20 Quadratmeter reduziert, da Arbeiten von überall aus durchgeführt werden können.

„Ich nutze weder Fax- noch Kopiergeräte und auch keine Archive. Alles ist in der Cloud. Mit Bluebeam können wir den gesamten Prozess digitalisieren.“

Jean-Pierre Geerts

Eigentümer
Plumco

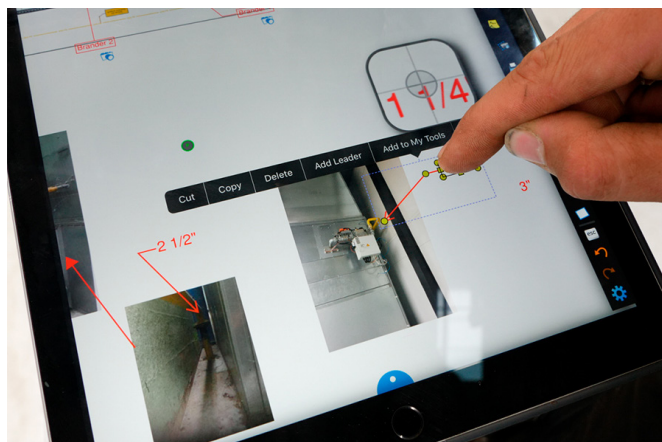
In einer Ecke des 20 Quadratmeter großen Büros in der Nähe der Schelde steht ein Tintenplotter in der Ecke, der nicht einmal mehr angeschlossen ist. Das Büro war einmal 150 Quadratmeter groß, aber dank Bluebeam Revu befinden sich die Büros und die Datenbank von Plumco nicht mehr nur an einem einzigen Ort – sie sind überall dort, wo man sie braucht. Während auf digitale Zeichnungen und Pläne per Computer und Tablet zugegriffen wird und die Cloud als Speicherort dient, sammelt sich auf dem alten Plotter der Staub.

Jean-Pierre Geerts ist der Inhaber von Plumco, einem Unternehmen für HLK und energieeffiziente Systeme in Ostflandern in Belgien. Plumco bietet energieeffiziente Installationssysteme für Sanitärheizungsanlagen, Solarenergie, Wärmepumpen und HLK. 2007 war Plumco – wie die meisten kleinen und mittelständischen Unternehmen in der HLK- und ähnlichen Branchen – ein Unternehmen, dessen Arbeitsabläufe auf Stift und Papier basierten. Pläne und Dokumente für größere Projekte waren schlicht zu unhandlich, um sie zu Meetings zu schleppen, die meist an Baustellen oder in anderen Büros stattfanden. Dort musste man erst hinfahren, einen Parkplatz finden, Dokumente überprüfen oder sich Unterschriften persönlich holen. Manchmal waren mehrere Pläne oder verschiedene Versionen erforderlich und natürlich musste das ganze Papier und die Tinte auch gekauft und irgendwo gelagert werden. Durch die Wartung der Drucker fielen zusätzliche Kosten an und zudem war es zeitaufwendig, alles zu organisieren und nach den jeweiligen Materialseiten oder Verträgen zu suchen. Wenn Kunden oder potenzielle Kunden Änderungen wünschten, mussten die Pläne erst neu gezeichnet und dann eine Genehmigung über denselben mühsamen Prozess eingeholt werden. Damals beobachtete Geerts, dass größere Unternehmen in ähnlichen Bereichen des Bausektors ihren Gewinn steigern konnten, indem sie ihre Arbeitsabläufe digitalisierten. Er erkannte, dass auch er durch die Integration neuer Technologien Zeit, Platz und Druckkosten sparen konnte.



Geerts benötigte eine einzelne Lösung für eine ganze Reihe an Herausforderungen. Er wollte Kosten sparen, schneller und effizienter arbeiten und die Zusammenarbeit mit den Kunden fördern. Darüber hinaus war es Geerts ein Anliegen, die Umwelt zu schonen. „Ich begann nach PDFs zu suchen, die für das Baugewerbe geeignet waren und zu denen ich Daten und Inhalte hinzufügen konnte – intelligente PDFs, die Berechnungen und den Austausch mit Kollegen ermöglichten. Dann stieß ich auf Bluebeam.“ Eines war Geerts sofort klar: „Für größere Baustellen bietet die Software zahlreiche Vorteile. Bluebeam bringt jedoch

auch unserem kleineren Unternehmen einen ungeheuren Mehrwert. Wir können erfolgreich mit anderen Unternehmen konkurrieren, die sogar größer sind als wir.“



Entscheidend war außerdem, dass Revu auch für kleine und mittelständische Unternehmen wie Plumco erschwinglich ist. „Als ich [Revu] damals kaufte, legte ich besonders als kleines Unternehmen Wert darauf, dass trotz mehrerer Lizenzen nicht zu hohe Kosten auf mich zukamen“, so Geerts. „Uns stehen einfach keine jährlichen Budgets über Tausende von Euro für CAD-Programme zur Verfügung.“ Der belgische Markt besteht zu 93 % aus kleineren Unternehmen mit 1–5 Angestellten sowie Fachbetrieben und Selbstständigen. Aus diesem Grund bieten die vielfältigen Möglichkeiten der Zusammenarbeit in Studio-Sitzungen entscheidende Vorteile für Geerts: Informationen und Pläne können schnell und unkompliziert mit anderen Unternehmen und Kunden von überall aus geteilt werden.

Überwachen des Fortschritts

Geerts integrierte Revu und Studio-Sitzungen in jeden Schritt des Planungs- und Bauprozesses, in die Zusammenarbeit mit anderen Auftragnehmern und in die Kommunikation mit Eigentümern und Subunternehmern. Plumco hat Revu als eines der ersten belgischen Unternehmen für HLK und energieeffiziente Installationen eingesetzt und die Vorteile einer frühen Anwendung genutzt. Papier verwendet Plumco lediglich für Rechnungen – alle Entwürfe und Pläne werden in Revu erstellt. Auf diese Weise konnte der Papierverbrauch um 92 % gesenkt werden und jedes Jahr spart das Unternehmen Tausende von Euro. Zudem hat sich die Bürofläche von Plumco von 150 auf 20 Quadratmeter reduziert, wodurch Miet- und Bürokosten geringer ausfallen. Mit seinem Laptop kann Geerts von überall aus arbeiten und für ein besseres Kundenerlebnis sorgen. „Ich nutze weder Fax- noch Kopiergeräte und auch keine Archive. Alles ist in der Cloud“, so Geerts. „Mit Bluebeam können wir den gesamten Prozess digitalisieren.“

Geerts erkannte, dass es sich bei Revu um das richtige Werkzeug handelte: „Wir können intelligente PDFs erstellen und in einem einzigen Dokument zusammenarbeiten.“ Er verwendete die benutzerdefinierten Werkzeugsets von Revu, um Symbole für die Lüftungs-, Rohrleitungs-, Sanitär- und Hydraulikschemas sowie benutzerdefinierte Spalten für Messungen und Berechnungen festzulegen. Zudem nutzt er benutzerdefinierte Vorlagen, die alle für die Leitung seines

Unternehmens erforderlichen Daten enthalten. Bei der Angebotserstellung hat er den Überblick über alle wichtigen Daten wie Lohnkosten, Zeitaufwand pro Einheit sowie Gewinn- und Risikobereiche. Für eine genaue Kostenermittlung kann Geerts in Echtzeit auf Unternehmensdaten zugreifen und ist so in der Lage, seinen Kunden schneller genaue Angebote für Projekte zu unterbreiten. Da seine Angebote von Anfang an präziser sind, kennt Geerts die Gewinnmargen bei jedem Auftrag genau und kann so die Finanz- und Ertragslage von Plumco besser einschätzen. Durch diese Werkzeuge spart Geerts ungefähr 80 % der Zeit und Kosten, die er früher für die Angebotserstellung aufwenden musste – und dazu bekommt er noch genauere Ergebnisse. „Dank Revu kann mein Unternehmen schnell und flexibel agieren. Die Gemeinkosten fallen niedriger aus, ich kann effizienter arbeiten und habe einen besseren Überblick über die Finanzen. Mit Revu sind komplexe Dinge ganz einfach“, sagt Geerts.

„Dank Revu kann mein Unternehmen schnell und flexibel agieren. Die Gemeinkosten fallen niedriger aus, ich kann effizienter arbeiten und habe einen besseren Überblick über die Finanzen. Mit Revu sind komplexe Dinge ganz einfach.“

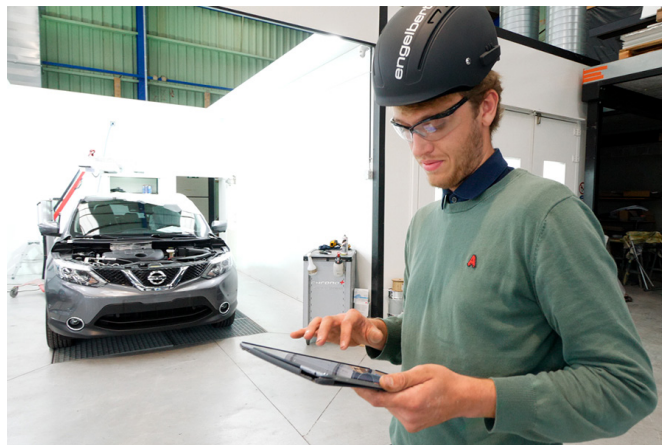
Jean-Pierre Geerts
Inhaber
Plumco

Verbessern von Kundenbeziehungen

Der Umstieg von Drucker und Papier auf Bluebeam sparte Plumco nicht nur Zeit und Geld, sondern wirkte sich auch positiv auf die Kundenbeziehungen des Unternehmens aus. Einige Kunden haben Revu sogar in ihren eigenen Unternehmen implementiert, nachdem sie sich selbst von der Plattform überzeugen konnten.

Mithilfe von Revu kann Geerts von Beginn an ein Angebot für die gesamte Projektarbeit erstellen. Dazu gehören Fotos von bestehenden Bereichen oder vorhandenen Anlagen mit Überlagerungen neuer Entwürfe und Anlagen, um den Kunden und anderen Gesellschaftern einen Eindruck des fertiggestellten Projekts zu vermitteln. Geerts stellt eine detaillierte Aufschlüsselung aller vom Unternehmen verwendeten Geräte mit genau aufgelisteten Preisen zur Verfügung. Dabei fügt er sogar Hyperlinks zu den technischen Daten der vom Unternehmen genutzten Ausrüstung ein. Kunden profitieren dadurch von einer besonders klaren und transparenten Angebotserstellung.

Wenn ein Projekt beginnt, kann diese Transparenz mithilfe von Revu bis zum Ende des Auftrags und dem Abschluss der gesamten Arbeiten beibehalten werden. Geerts hat in Revu benutzerdefinierte Formulare erstellt, damit seine Ingenieure auf der Baustelle die Aufgabenliste ständig aktualisieren können. Dadurch sehen Kunden oder Projektbeteiligte genau,



woran gerade gearbeitet wird und was bereits abgeschlossen wurde. Außerdem kann die Arbeit auch digital genehmigt und abgenommen werden. Und alle Formulare werden ganz unkompliziert in der Cloud gespeichert. Falls irgendwelche Probleme oder Fragen auftauchen, halten die Projektbeteiligten über Bluebeam Studio-Sitzungen ein virtuelles Meeting zu den PDF-Plänen ab und nehmen die nötigen Änderungen vor. Dadurch entfällt ein persönliches Meeting mitsamt der Anreise. Alle Projektbeteiligten und die Mitarbeiter von Plumco haben Zugriff auf den Projektfortschritt und die Zeitplanung.

Revu bietet außerdem noch viele weitere Vorteile für Ingenieure und Techniker auf der Baustelle. Arthur, einer der HLK-Techniker von Plumco, kann dank Revu über sein Tablet einfach auf digitale Handbücher zugreifen und Zertifikate erstellen. Dadurch wird die Kundenbetreuung nach Auftragsabschluss vereinfacht und optimiert, während die Materialien und relevanten Daten zusätzlich in einer durchsuchbaren Datenbank gespeichert werden.

Robert ist der Inhaber von Dent & Car Repair – ein kleiner Karosseriebetrieb in Sint-Gillis-Waas in Belgien, der durch Plumco auf Revu aufmerksam geworden ist. Der Betrieb von Robert ist auf spezielle SMART-Reparaturverfahren und umweltschonende Reparaturmethoden spezialisiert. Das Unternehmen startete ein neues Projekt, das eine Fläche von 12.000 Quadratmetern umfasste. Dabei musste die Reaktionszeit sehr schnell und alles bis ins kleinste Detail nachvollziehbar sein, damit das ganze Projekt optimal ablaufen konnte. „Revu war das einzige Programm, mit dem wir den anderen Parteien alles Notwendige weiterleiten konnten ... Wir sind dank Plumco auf Revu gestoßen und seitdem arbeiten wir damit.“

Mittlerweile ist es 12 Jahre her, dass Geerts auf Revu gestoßen ist. In dieser Zeit gelang es Geerts, sein Unternehmen flexibler und reaktionsfähiger, profitabler und wettbewerbsfähiger, aber auch ökologischer zu machen – alles dank Revu! Wenn er mit Kunden arbeitet und die Leistungsfähigkeit von Revu zum Tragen kommt, erzählt er ihnen, dass es erschwinge und leistungsstarke digitale Lösungen für alle Probleme gibt, mit denen kleine und mittelständische Unternehmen zu kämpfen haben. Heute führt Plumco mehr Aufträge aus und zwar schneller und kostengünstiger. Und Geerts hat dabei die Gewissheit, dass sein Unternehmen etwas für den Umweltschutz tut.

Plumco hat seinen Sitz in Belgien und kauft Produkte von Bluebeam über [Bluefields](#), einem Bluebeam Platinum-Händler.



Über Bluebeam

Bluebeam entwickelt innovative Technologielösungen, die den weltweiten Standard für Projekteffizienz und Zusammenarbeit in der Baubranche setzen. Unsere preisgekrönte, PDF-basierte Software Bluebeam Revu gilt als branchenführende Markup- und Kollaborationslösung, die Projekte und Teams miteinander verbindet, die Produktivität erhöht und gleichzeitig Zeit und Geld spart. Bluebeam wurde in Pasadena (Kalifornien) gegründet und verfügt inzwischen über weitere Niederlassungen in den USA sowie in Großbritannien, Australien, Deutschland, Dänemark und Schweden.

Bluebeam gehört zur Nemetschke Group.

Testversion herunterladen

Besuchen Sie bluebeam.com/de/trials, um Ihre Revu-Testversion herunterzuladen.